

STELLENANGEBOT

(DDE-RH-001-V-02-2016-08-10)

Datum: 10/06/21

Betreff: *Vertriebsingenieur*

Ansprechpartner bei IONICS:

Name	MARGRAFF Michel
Title	Sales Manager
Tel	+32 4 278 91 60
Email	info@ionics-group.com

Unsere Referenz: MMA_RH_20210423_3

Beschreibung der Gesellschaft:

IONICS SA, eine Tochtergesellschaft des Forschungszentrums Materia Nova, wurde in 2014 gegründet und ist auf dem Gebiet Oberflächentechnik tätig. Die Haupttätigkeitsfelder sind Galvanik, Plasma- und Ionenimplantationsbehandlung, sowie Maschinen- und Anlagenbau für Oberflächentechnik. Unsere Hauptmärkte liegen in Deutschland, den Niederlanden und Frankreich und unsere Oberflächentechnik wird in der Automobilindustrie, Biomedizin, Elektrotechnik, Haushaltsgeräteindustrie, ... eingesetzt.

IONICS sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt für seinen Standort in Lüttich (Belgien) einen

Vertriebsingenieur (m/w)

Oberflächenbehandlung / Plasma- und Ionenimplantationsanlagen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung der Bestandskunden und Akquisition von Neukunden.
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Angebotserstellung und Auftragsverfolgung in Zusammenarbeit mit der Fertigung.
- Planung, Umsetzung und Steuerung von Kundenprojekten.
- Prüfen der Kundenanforderungen in Bezug auf technische und wirtschaftliche Machbarkeit.
- Laufende Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, sowie Analyse der Marktsituation.
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenbesuchen und Messen.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium - Ingenieur - und eine mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb.
- Idealerweise eine betriebswirtschaftliche Zusatzausbildung.
- Verhandlungssicheres Französisch, Deutsch, Englisch und Niederländisch in Wort und Schrift.
- Sicheres und souveränes Auftreten bei unseren Kunden.
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen, mit dem Gespür der Machbarkeit.
- Überzeugungsfähigkeit, Eigeninitiative und Einfühlungsvermögen.
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office und ERP-Kenntnisse (Silicon Brain wünschenswert).
- Reisebereitschaft.
- Interesse für neue Technologien mitbringen.
- Integrations- und teamfähig sein.
- Die Ziele des Unternehmens verfolgen.
- Vertrauens- und respektvoller Umgang mit Geschäfts- und Kundendaten.

Ihr Arbeitsumfeld:

- Eine sorgfältige und umfassende Einarbeitung in Ihr neues Aufgabengebiet.
- Ein spannendes, anspruchsvolles, dynamisches und innovatives Arbeitsumfeld.
- Die Möglichkeit, sich persönlich weiter zu entwickeln und Ihre Ideen in unserem Unternehmen mit einer flachen Hierarchie und kurzen Entscheidungswegen einzubringen.
- Ein attraktives Gehaltspaket Respektive Ihrer Kompetenz und Berufserfahrung.
- Eine Vollzeit und unbefristete Festanstellung, 37 Stunden/Woche.

Ihr Arbeitsort wird in Liers (Herstal) sein.

Haben wir Ihr Interesse geweckt ?

Dann sollten wir Sie kennenlernen!

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung per E-Mail an : info@ionics-group.com.